

Poradnik

# Jak szybko sfinansować faktury z długim terminem płatności.



---

# Spis treści

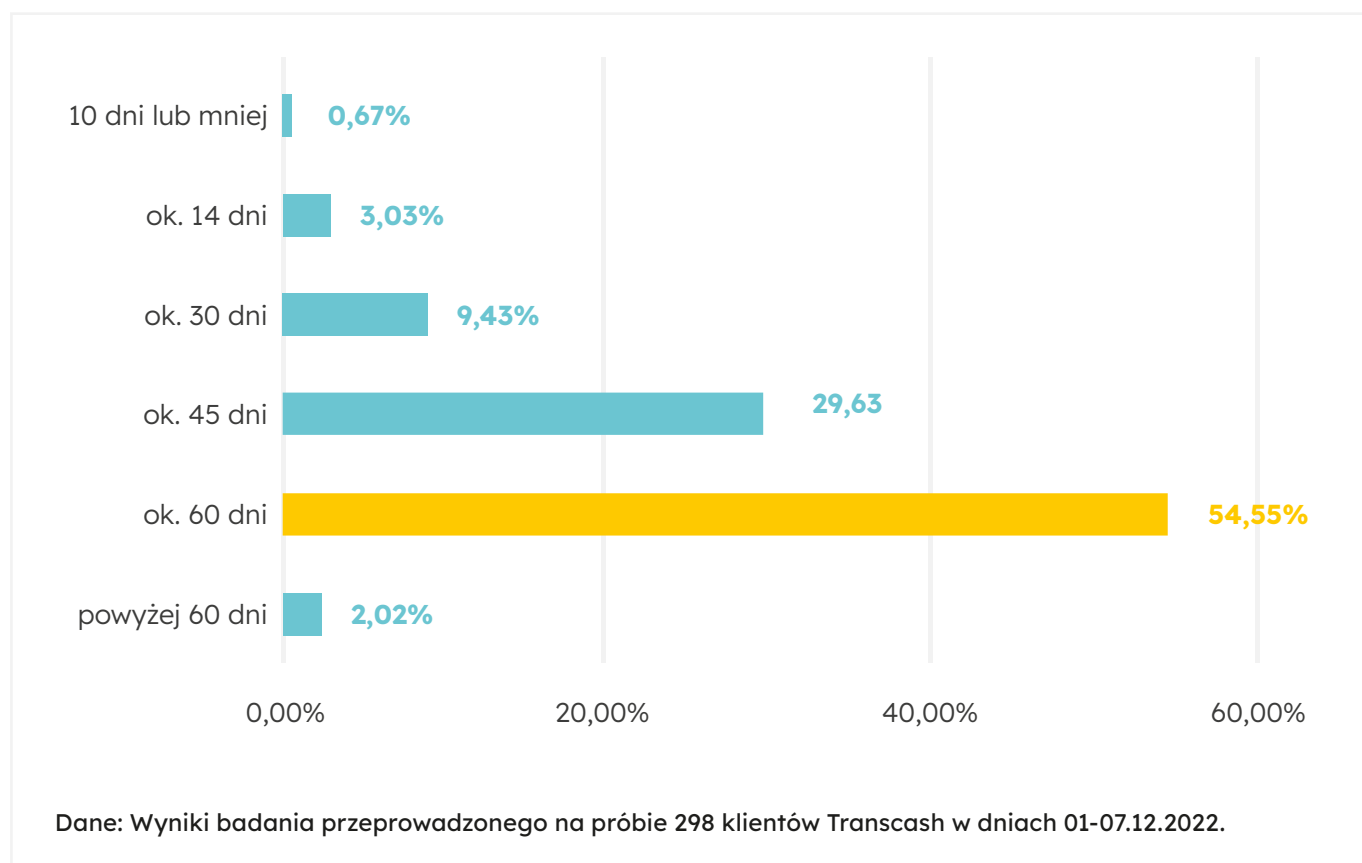
|                                                                                  |           |
|----------------------------------------------------------------------------------|-----------|
| <b>Wstęp .....</b>                                                               | <b>3</b>  |
| <b>Faktoring: czym jest, jak działa i w czym może pomóc Twojej firmie? .....</b> | <b>4</b>  |
| 1. Co to jest faktoring?.....                                                    | 4         |
| 2. Jak działa faktoring?.....                                                    | 4         |
| 3. Uczestnicy procesu: kim jest faktor, faktorant .....                          | 4         |
| 4. Faktoring vs inne usługi.....                                                 | 5         |
| 5. Wymagania formalne i procedura – kredyt a faktoring.....                      | 6         |
| 6. Faktoring czy kredyt dla firm transportowych: co wybrać?.....                 | 6         |
| 7. Kto korzysta z faktoringu?.....                                               | 7         |
| 8. Czym jest limit klienta?.....                                                 | 7         |
| 9. Czym jest limit na kontrahenta? .....                                         | 7         |
| 10. Rodzaje faktoringu .....                                                     | 7         |
| 11. Ile kosztuje faktoring? .....                                                | 9         |
| 12. Dokumenty w faktoringu .....                                                 | 9         |
| 13. W jakich walutach można sfinansować faktury? .....                           | 10        |
| 14. Dlaczego trzeba dostarczyć dokumenty transportowe? .....                     | 10        |
| 15. Cesja wierzytelności .....                                                   | 10        |
| 16. Czy kontrahent jest informowany o cesji? .....                               | 10        |
| 17. Gdzie zweryfikować spedycję przed podjęciem współpracy?.....                 | 10        |
| 18. Czym kierować się przy wyborze faktora? .....                                | 11        |
| 19. Faktoringowe mity.....                                                       | 12        |
| <b>Zadbaj o kondycję swojej firmy i postaw na faktoring .....</b>                | <b>13</b> |
| <b>Faktoring Transcash w liczbach!.....</b>                                      | <b>14</b> |

**Prowadzisz firmę transportową i co miesiąc zaciskasz zęby, bo kontrahenci płacą na ostatnią chwilę? A może brak płynności finansowej powstrzymuje Cię przed rozwojem biznesu?**

**Jeśli te problemy brzmią znajomo, skorzystaj z naszego poradnika i dowiedz się, jakie korzyści faktoring może przynieść Twojej firmie.**

Z firmowymi finansami jest jak ze zdrowiem – lepiej zapobiegać ewentualnym problemom, niż leczyć te już powstałe. Receptą jest faktoring, który działa profilaktycznie na zatory płatnicze oraz niedobory wynikające z długich terminów płatności.

Jak wynika z naszego badania przeprowadzonego na grupie prawie 300 przedsiębiorstw z branży TSL na początku grudnia 2022 r., ponad połowa firm transportowych wystawia faktury z terminem wynoszącym 60 dni i więcej. Mimo, że kontrahenci mają ponad 60 dni na spłatę, to ponad połowa ankietowanych nie otrzymuje wynagrodzenia w wyznaczonym terminie.



# Faktoring: czym jest, jak działa i w czym może pomóc Twojej firmie?



## 1. Co to jest faktoring?

Prosta i elastyczna usługa finansowa, która polega na wypłacie na konto pieniędzy za faktury z długim terminem płatności. Przekazujesz wystawioną fakturę firmie faktoringowej do sfinansowania i tego samego dnia otrzymujesz przelew.

## 2. Jak działa faktoring?



## 3. Uczestnicy procesu: kim jest faktor, faktorant

Faktor i faktorant to strony umowy faktoringowej, która zawierana jest w celu nabycia wierzytelności firmy w zamian za odpowiednią zapłatę.



Umowa faktoringowa jest zawierana między dwoma podmiotami:

1. **Faktorem**, który nabywa wierzytelności i finansuje faktury;
2. **Faktorantem**, który korzysta z faktoringu.

---

## 4. Faktoring vs inne usługi

Na rynku dostępnych jest kilka zewnętrznych źródeł finansowania.

---

### Kredyt obrotowy

Ma złożony cennik i wymaga zdolności kredytowej. Jednak nie każdy może otrzymać zgodę banku na ten rodzaj finansowania lub niekoniecznie otrzyma taką kwotę, jaka w danym momencie jest mu potrzebna. Wysokość udzielonego limitu kredytowego jest uzależniona od obrotów firmy i oceny zdolności kredytowej.

Kredyt jest formą finansowania, która udostępniana jest jedynie przedsiębiorstwom wypłacalnym, w dobrej sytuacji finansowej i działającym na rynku minimum 2-3 lata.

---

### Leasing

To dobra forma finansowania środków trwałych – leasing jest łatwiej dostępny niż kredyt. Wadą tego rozwiązania jest to, że płacisz nie tylko comiesięczne raty, ale również obowiązkowe ubezpieczenie, a dodatkowo wiążesz się z leasingodawcą długoterminową umową.

Ponadto sprzęt, z którego korzystasz, pozostaje własnością leasingodawcy, co może się wiązać z dodatkowymi obowiązkami.

---

### Skonto

To forma rabatu w zamian za opłacenie faktury przed wyznaczonym terminem płatności. Procentowa obniżka ceny jest uzgadniana między stronami i najczęściej wynosi 5% wartości faktury brutto. Niestety nie każdy przewoźnik może skorzystać ze skonta. Coraz mniej spedycji oferuje taką opcję, a jeśli jest dostępna, to dopiero po kilku pozytywnych transakcjach.

---

### eSkonto

Usługa Transcash skierowana do firm transportowych i spedycyjnych. Dzięki niej spedytor może zaproponować swoim przewoźnikom ekspresową płatność za transport – bez angażowania własnych pieniędzy. To faktor opłaca faktury przewoźników, a ze spedycją rozlicza się w ustalonym terminie spłaty.

**Prowizja za sfinansowanie faktury  
jest dla przewoźnika niższa  
niż w standardowej ofercie Transcash!**



## 5. Wymagania formalne i procedura – kredyt a faktoring

Szybkość ma znaczenie, gdy firma potrzebuje pieniędzy. Podjęcie decyzji może zająć bankowi nawet kilka tygodni lub dłużej.

Firma faktoringowa jest w stanie zamknąć sprawę i sfinansować fakturę nawet w kilkanaście minut. W przeciwieństwie do kredytu, w przypadku faktoringu wymagania formalne i kwalifikacyjne są również ograniczone do minimum.

Dla wielu firm, które potrzebują szybkiej gotówki na pokrycie codziennych kosztów, faktoring to korzystne i łatwo dostępne rozwiązanie.

**Łatwiej uzyskać faktoring niż kredyt!**

## 6. Faktoring czy kredyt dla firm transportowych: co wybrać?

Faktoring zaspokoi chęć utrzymania bieżącej płynności finansowej przedsiębiorstwa i zapewni stałe wpływy pieniędzy na konto. Z kolei kredyt jest rozwiązaniem dla tych firm, które potrzebują jednorazowej, wysokiej sumy na określony cel i wiedzą, że wpływy z faktur wystawianych kontrahentom są regularne, co pozwoli regulować zobowiązania również wobec banku.



### Czy wiesz, że...

Początki faktoringu sięgają dawnych czasów. Zarządzaniem wierzytelnościami i finansowaniem handlu zajmowali się wyspecjalizowani pośrednicy.

Współczesną formę faktoringu wypracowano w Stanach Zjednoczonych w drugiej połowie XIX w. Faktorowi nadano nową rolę – z pośrednika stał się stroną finansującą producentów i dostawców towarów handlowych.

W Kanadzie faktoring pojawił się w latach 30. XX wieku, do Europy Zachodniej dotarł dopiero w latach 60., a do Polski w połowie lat 90. XX wieku.

Pierwsze wyspecjalizowane przedsiębiorstwo faktoringowe, Handlowy Heller SA. powstało dopiero w czerwcu 1994 roku, a w kolejnych latach dołączały do niego: Polfactor SA (w 1995 r.), Pekao Faktoring sp. z o.o. (w 1998 r.) i Forin sp. z o.o. (w 1999 r.)

Popularność faktoringu w Polsce od lat nieustająco rośnie, z roku na rok factorzy udzielają coraz większego finansowania. Rośnie liczba klientów korzystających z faktoringu (prawie 25 tys.), odbiorców (403 tys.) czy skupionych faktur (prawie 24 mln).

## 7. Kto korzysta z faktoringu?



Z faktoringu może skorzystać każda firma, która wystawia faktury z odroczonym terminem płatności. Normą w wielu branżach jest, że płatność za realizację usługi następuje w ciągu 30, 60, a nawet 90 dni.

Z faktoringu najczęściej korzystają przedsiębiorstwa produkcyjne i dystrybucyjne. Utrzymanie płynności finansowej w ich przypadku decyduje o przetrwaniu lub rozwoju. Faktoring umożliwia im zachowanie stabilnej pozycji rynkowej oraz przewagi konkurencyjnej.

**W Transcash z usług finansowania może skorzystać każda firma z branży TSL zarejestrowana w Polsce, która działa na rynku minimum 1 miesiąc.**

## 8. Czym jest limit klienta?

To limit finansowania, który otrzymujesz od Transcash. Po wykorzystaniu tej kwoty zgłaszane przez Ciebie faktury są odrzucane. Z finansowania możesz skorzystać ponownie dopiero, gdy któryś z Twoich kontrahentów ureguluje poprzednie płatności, a spłacona kwota pokryje wartość nowo zgłoszonej faktury. O tym, czy limit został odnowiony, dowiesz się zgłaszając nową sprawę.

**Uwaga!** Jeśli pozytywnie przejdziesz weryfikację, możesz zawnioskować o podniesienie limitu finansowania.

## 9. Czym jest limit na kontrahenta?

Jest to limit, który został przyznany na finansowanie faktur wystawionych firmie XYZ przez wszystkich klientów korzystających z faktoringu w Transcash. Po wykorzystaniu limitu faktury są odrzucane, dopóki kontrahent nie ureguluje poprzednich płatności na minimum taką kwotę, jaka widnieje na zgłoszonej fakturze.

## 10. Rodzaje faktoringu

### Jednorazowy i globalny

Jeśli chcesz skorzystać z faktoringu od czasu do czasu i finansować tylko wybrane faktury, szukaj ofert faktoringu jednorazowego, jak np. mikrofaktoring Transcash. Jeśli masz stałych zleceniodawców, którym chcesz wystawiać faktury z długim terminem płatności, powinieneś zwrócić uwagę na takie

---

produkty, jak faktoring masowy, nazywany również globalnym czy linią faktoringową. W Transcash taką usługą jest faktoring pełny. Możesz spotkać się z różnymi nazwami stosowanymi przez różnych dostawców usługi.

---

## **Krajowy i zagraniczny**

Ze względu na pochodzenie płatnika, czyli firmy, której wystawiasz fakturę, faktoring dzielimy na krajowy i zagraniczny lub eksportowy. Krajowy dotyczy finansowania faktur wystawionych dla podmiotów z Polski, z kolei zagraniczny dla podmiotów z innych krajów. W Transcash finansujemy zarówno faktury polskie, jak i zagraniczne.

---

## **Pełny i niepełny**

Możesz spotkać się również z takimi rodzajami faktoringu, jak pełny (bez regresu) i niepełny (z regresem). Ten podział odnosi się do przejęcia ryzyka niewypłacalności płatnika faktury. Zaczniemy od tego czym jest regres. Mówimy, że w przypadku, gdy płatnik nie wywiązuje się ze swojego zobowiązania, faktor ma prawo do regresu. Oznacza to, że jeśli firma faktoringowa sfinansowała Twoją fakturę, a Twój płatnik nie zapłacił jej w wyznaczonym terminie, to firma faktoringowa wraca do Ciebie z prośbą (regresem) o zwrot finansowania. Natomiast pełny faktoring (bez regresu) to taki, gdzie faktor przejmuje ryzyko niewypłacalności Twojego kontrahenta.

---

## **Jawny i cichy**

Istnieje również podział na faktoring jawny oraz tajny. Jawny faktoring to taki rodzaj usługi, w którym płatnik jest informowany, że faktura została sfinansowana faktoringiem, otrzymuje zawiadomienie o cesji wierzytelności i od początku wie, że fakturę powinien spłacić do firmy faktoringowej. W przypadku faktoringu tajnego lub też cichego, płatnik nie jest informowany o tym, że skorzystałeś z usługi faktoringu. W Transcash odpowiednikiem faktoringu cichego jest pożyczka, w której pożyczamy Ci kwotę z faktury, a po terminie jej płatności sam spłacasz do nas udzieloną Ci pożyczkę. W przypadku tej usługi twój kontrahent nie dowie się, że korzystasz z faktoringu. Pożyczka to również rozwiązanie w sytuacji, gdy zleceniodawca stosuje zakaz cesji wierzytelności, ponieważ przy tej formie finansowania cesja nie jest potrzebna. Pożyczka to również dobre rozwiązanie dla finansowania kontrahentów zagranicznych.

---

Choć możesz spotkać się z wieloma rodzajami faktoringu, to jeden produkt może mieć kilka cech. Przykładowo, mikrofaktoring w Transcash to faktoring pojedynczy, krajowy, niepełny i jawny jednocześnie. Dodatkowo, choć jest to rodzaj faktoringu z regresem, to zanim dokonamy cesji zwrotnej do klienta, prowadzimy działania monitorujące przed terminem płatności i windykacyjne na nasz koszt.

**Powrót do klienta z prośbą o zwrot udzielonego finansowania traktujemy jako ostateczność, co znacząco odróżnia naszą usługę od typowego faktoringu z regresem.**



W zależności od tego jak działa Twoja firma, możesz wybrać optymalne rozwiązanie, które się w niej sprawdzi. Każdy z produktów ma na celu poprawę płynności finansowej, w każdym z tych rozwiązań otrzymujesz pieniądze szybciej niż wynika to z umowy zawartej z kontrahentem. Możesz swobodnie kontrolować wpływy na konto i adekwatnie do nich planować swoje wydatki.

## 11. Ile kosztuje faktoring?

Koszty uzależnione są od firmy oferującej finansowanie faktur. Każdy faktor określa w swojej ofercie różne opłaty, które przewoźnik musi ponieść.

Na ostateczny koszt faktoringu wpływa kilka elementów, w tym prowizja i koszty stałe, takie jak miesięczny abonament, opłata administracyjna lub opłata za utrzymanie limitu faktoringowego.

Nie każda firma faktoringowa pobiera takie same opłaty i nie wszystkie zawsze występują w cenniku. Nie każdy faktor wypłaca 100 proc. wartości finansowanej faktury brutto – na konto trafić może kwota pomniejszona o należną firmie prowizję lub inne opłaty.

**Warto więc wnikliwie zapoznać się ze szczegółami oferty, by mieć świadomość ile i za co płacisz, a także w jakiej formie nastąpi zapłata. Dodatkowo upewnij się, co firma faktoringowa zrobi w przypadku, gdy kontrahent nie zapłaci w terminie i czy te działania nie są obciążone dodatkowymi kosztami.**



## 12. Dokumenty w faktoringu

Faktoring dla branży transportowej w Transcash to minimum formalności.

Dokumenty, których potrzebujemy to:



**Faktura VAT**



**Międzynarodowy List Przewozowy  
(CMR)**



**Zlecenie transportowe**

---

## 13. W jakich walutach można sfinansować faktury?

W Transcash w ramach mikrofaktoringu finansujemy faktury w PLN oraz EUR, jednak środki wypłacamy zawsze w PLN – według kursu z dnia poprzedzającego zgłoszenie.

## 14. Dlaczego trzeba dostarczyć dokumenty transportowe?

Dokumenty transportowe potwierdzają prawidłowe wykonanie usługi, dlatego są równie ważne jak sama faktura. Dzięki kompletowi dokumentów możemy zweryfikować, czy w zleceniu nie występuje zakaz cesji oraz czy na fakturze został podany prawidłowy termin płatności.

## 15. Cesja wierzytelności

Cesja wierzytelności jest niezbędna, by skorzystać z usługi faktoringu i polega na przeniesieniu praw przysługujących wierzycielowi na inną firmę. W tym celu dochodzi do zawarcia umowy, w której jedną ze stron jest cedent (firma zbywająca wierzytelność), a drugą cesjonariusz (firma przejmująca wierzytelność). Po podpisaniu umowy cesji wierzytelności, płatność z tytułu wykonanej usługi przysługuje cesjonariuszowi, który nabył wierzytelność.

## 16. Czy kontrahent jest informowany o cesji?

Z formalnego punktu widzenia, wierzyciel nie musi informować dłużnika (kontrahenta) o cesji, ani prosić go o zgodę na zawarcie umowy cesji. Wynika to z faktu, że kontrahent nie jest stroną zawieranej umowy.

Kontrahent oczywiście zostaje poinformowany, że właściciel faktury się zmienił, ale już po fakcie – po podpisaniu umowy. Mówi się wówczas o tzw. faktoringu jawnym, który jest najpowszechniejszy.

Jeśli jednak kontrahent w umowie/zleceniu z przedsiębiorstwem umieścił zapis o konieczności uzyskania zgody na wykonanie cesji, trzeba dopełnić tego obowiązku i oficjalnie ją otrzymać. W przeciwnym razie wykonanie cesji wierzytelności jest nieważne.

## 17. Gdzie zweryfikować spedycję przed podjęciem współpracy?



### Giełdy długów

Przewoźnik może sprawdzić, czy jego kontrahent nie pojawia się na nich zbyt często w roli dłużnika. Największą zaletą giełd długów jest fakt, że dostęp do zdecydowanej większości z nich jest bezpłatny.

W Transcash prowadzimy Giełdę Wierzytelności, na której wystawiamy na sprzedaż długi firm transportowych oraz spedycyjnych. Dużym plusem Giełdy Wierzytelności jest możliwość publikowania zarówno długów polskich, jak i zagranicznych firm.

Kolejny plus to sprawdzone informacje. Przed publikacją na Giełdzie Wierzytelności każdy dług jest poddawany weryfikacji. Sprawdzamy, co w danej sprawie mówią przepisy, co ma do powiedzenia

zarówno zgłoszony, jak i zgłaszający oraz czy zgłoszenie jest zasadne. Nie udostępniamy do sprzedaży długów, które nie zostały wcześniej zweryfikowane. Nie opieramy się również na pomówieniach i niesprawdzonych informacjach.



### Grupy tematyczne na Facebooku

Na Facebooku jest co najmniej kilka grup o tematyce transportowej, podobnie jak grup dotyczących nierzetelnych kontrahentów. Grupy są świetnym miejscem do szybkiej wymiany informacji z innymi osobami z tej samej branży. Dostęp do nich jest bezpłatny i często jest to miejsce, z którego najszybciej dowiemy się o pierwszych poślizgach w płatnościach. Użytkownicy pytają o opinie na temat konkretnych firm już przy kilkudniowych opóźnieniach, zanim jeszcze zgłoszą sprawę do windykacji.

Niestety, grupy tematyczne mają jedną poważną wadę, mianowicie – brak wiarygodności. Informacje tam publikowane nie są zweryfikowane. Często więc okazują się nieprawdziwe lub specjalnie zmanipulowane przez nieuczciwą konkurencję. Sprawy sporne w branży transportowej występują niezwykle często, a niektórzy wykorzystują grupy po to, by wymusić na swoim zleceniodawcy zapłatę, nawet nienależną. Stąd często można spotkać w komentarzach przepychanki dwóch zwaśnionych stron, które prowadzą publiczną kłótnię o to, kto ma rację. Opinie znalezione na Facebooku jak najbardziej mogą być pomocne, ale trzeba pamiętać, że nie pozwalają na rzetelną weryfikację kontrahenta.



### Bazy Informacji Gospodarczych oraz Rejestry Dłużników

Raporty z baz informacji gospodarczych oraz rejestrów dłużników są rzetelnym źródłem informacji na temat wiarygodności płatniczej kontrahentów, w tym spedycji i dużych firm transportowych. Przed podjęciem współpracy warto zweryfikować czy nasz potencjalny kontrahent nie figuruje w żadnym z nich. Pomoże to uchronić się przed problemami z uzyskaniem terminowej zapłaty. Jedynym minusem korzystania z tego rodzaju rozwiązań są koszty – najczęściej za dostęp do bazy informacji gospodarczych pobierana jest opłata abonamentowa. W przypadku jedynie sporadycznego weryfikowania partnera biznesowego może okazać się stosunkowo droga.

Bez względu na to, które z powyższych rozwiązań wybierzesz, zawsze warto przyjrzeć się dokumentom rejestrowym spółki lub – w przypadku jednoosobowych działalności – sprawdzić wpis w CEIDG. Pomocne może okazać się sprawdzenie czy przyszły kontrahent nie zalega z płatnościami wobec ZUSu i/lub Urzędu Skarbowego.

## 18. Czym kierować się przy wyborze faktora?

Faktoring jest bezpiecznym sposobem na pozyskanie pieniędzy, pod warunkiem wyboru właściwego faktora. W przeciwnym razie grożą ci nie tylko wysokie koszty, ale też pogorszenie relacji z kontrahentem i niestabilność finansowa.



Na co zwrócić uwagę przy wyborze faktora?

1. **Jak długo** firma faktoringowa obsługuje Twoją branżę?
2. **Jakie są warunki** i stawki lub opłaty za faktoring?
3. Czy firma faktoringowa **współpracuje z ubezpieczycielem**?

---

**Nawet, jeśli na pierwszy rzut oka warunki wydają się korzystne, porównaj je z innymi ofertami by mieć pewność, że rzeczywiście wybierasz najlepszą usługę dla swojego biznesu.**

## 19. Faktoringowe mity

---

### **Faktoring jest drogi**

Nic bardziej mylnego. Faktoring to jedna z najtańszych form finansowania. W Transcash nie płacisz za abonament, windykację, przyznanie czy utrzymanie limitu. Pobieramy tylko prowizję od sfinansowanej faktury.

**Q: Ile zapłacisz, jeśli przekażesz do sfinansowania fakturę w wysokości 5000 zł na 30 dni?**

**A: Jedyne 149.40 zł.**

**Na konto otrzymasz 100% wartości faktury brutto, a fakturę prowizyjną wystawimy na koniec miesiąca.**

### **Faktoring jest usługą tylko dla dużych firm**

Faktoring jest dostępny dla wszystkich firm, które wystawiają faktury z długim terminem płatności. Z usługi mogą korzystać duże firmy, średni i mali przedsiębiorcy oraz osoby prowadzące jednoosobową działalność gospodarczą.

### **Faktoring negatywnie wpływa na wizerunek Twojej firmy**

Wręcz przeciwnie! Jeśli korzystasz z faktoringu, Twój kontrahent nie musi spieszyć się z płatnością za Twoje zlecenia. Twoja firma staje się konkurencyjna na rynku, ponieważ możesz zaoferować odroczone terminy płatności.

Faktoring poprawia płynność finansową Twojej firmy. Dzięki niemu regulujesz swoje należności na czas lub przed czasem, co daje silniejszą pozycję negocyjną w relacji z dostawcami.

## Faktoring to windykacja

Faktoring często jest mylony bądź też porównywany do usługi windykacji. Choć w centrum obu usług znajdują się faktury, są one zupełnie inne.

Z faktoringu skorzystasz, gdy Twoja faktura jest przed terminem płatności. Gdy natomiast jej termin płatności upłynął, mówimy o przeterminowanej fakturze, którą można zgłosić do windykacji.

Biorąc pod uwagę naszą ofertę, w przypadku faktoringu wymagamy, aby do terminu płatności faktury pozostało nie mniej niż 3 dni. Natomiast do windykacji przyjmujemy faktury już 1 dzień po terminie płatności.

## Faktoring jest dla firm w złej kondycji finansowej

Faktoring to usługa dla firm, które nie mają problemów z płynnością finansową. Pomaga aktywnie rozwijać biznes i pozyskiwać nowych kontrahentów. Dzięki faktoringowi jesteś bardziej konkurencyjny, ponieważ możesz zagwarantować swoim kontrahentom długie terminy płatności.

## Zadbaj o kondycję swojej firmy i postaw na faktoring

Dieta, ćwiczenia i zdrowe nawyki pozwalają zachować dobrą kondycję. Chcąc zadbać o kondycję firmy, warto wdrożyć faktoring, który wpłynie na jej finanse – tak, jak regularne treningi na zdrowie. Decydując się na finansowanie faktur, zyskujesz:

- stały i szybki dopływ gotówki – faktoring skraca czas oczekiwania na pieniądze z wystawionej faktury nawet do kilkunastu minut;
- dodatkowe finansowanie bez konieczności zaciągania kredytu w banku;
- ograniczenie kosztów finansowania wynikających ze wzrostu stóp procentowych;
- pomoc w rozwoju biznes i pozyskaniu nowych kontrahentów;
- obniżenie kosztów np. z tytułu windykacji należności czy ubezpieczenia płatności;
- zdyscyplinowanie spóźniających kontrahentów, co zmniejszy liczbę przeterminowanych płatności;
- poprawę płynności finansowej firmy dzięki aktywnemu zarządzaniu należnościami.

Jeśli wciąż nie masz pewności, czy faktoring sprawdzi się w Twojej firmie, wypróbuj go finansując pojedynczą fakturę. To najlepszy sposób, żeby zweryfikować usługę z myślą o wdrożeniu jej do swojej firmy na stałe.



## Faktoring Transcash w liczbach!

Największe wypłacone faktury w latach 2019-2022

**Mikrofaktoring**

**175 178 zł**

**Pełny faktoring**

**812 164 zł**

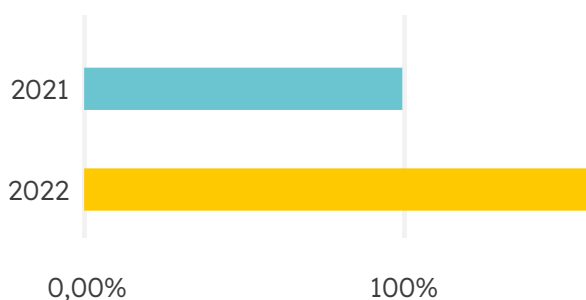
W 2022 sfinansowaliśmy faktury na kwotę

**417 850 453 zł**

co oznacza

**wzrost o blisko 55%**

w stosunku do 2021 r.



# Zadbaj o rozwój swojego biznesu!

Telefon:

**+48 71 733 39 99**

E-mail:

**kontakt@transcash.eu**

Godziny pracy:

**pon.-pt.: 8.00-16.00**

