

Cum să finanțați rapid facturile cu termene mari de plată?

**Ghid pentru
întreprinderile
din sectorul TSL**



Cuprins

Factoring: ce este, cum funcționează și cum vă poate ajuta afacerea?	3
1.Ce este factoringul?	3
2.Cum funcționează factoringul?	3
3.Participanții la proces: cine este factorul, aderentul	3
4.Factoring vs alte servicii	4
5.Cerințe și procedură - credit versus factoring	5
6.Factoring sau credit pentru companiile de transport: ce să alegeți?	5
7.Cine beneficiază de factoring?	6
8.Ce este o limită de client?	6
9.Ce reprezintă limita partenerului?	6
10.Tipuri de factoring	6
11.Cât costă factoringul?	8
12.Documente necesare în factoring	8
13.În ce valute pot fi finanțate facturile?	9
14.Cesiunea creanțelor	9
15.Partenerul contractual este informat cu privire la cesiune?	9
16.Ce trebuie luat în considerare la alegerea unui factor?	9
17.Mituri privind factoringul	10
Rezumat	11
Despre Transcash	12

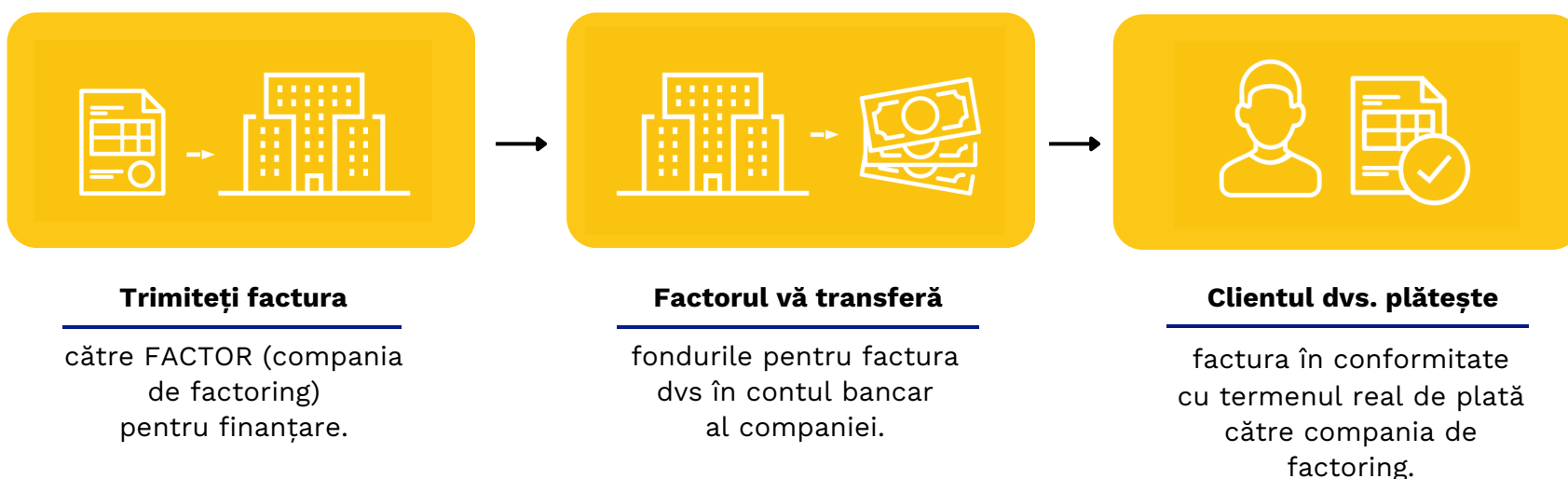
Factoring: ce este, cum funcționează și cum poate ajuta afacerea dvs?



1. Ce este factoringul?

Este un serviciu financiar simplu și flexibil care implică transferul de bani în contul companiei pentru facturile cu termene mari de plată. În loc să așteptați plata, furnizați factura emisă unei companii de factoring pentru finanțare și primiți plata în 48 ore de la acceptarea ofertei.

2. Cum funcționează factoringul?



3. Participanții la proces: cine este factorul, cine este aderentul?

Factorul și aderentul sunt părțile contractului de factoring, care este încheiat în scopul achiziționării creanțelor companiei în schimbul unei plăți corespunzătoare.



Contractul de factoring este încheiat între două părți:

1. **Factorul**, care achiziționează creanțele și finanțează facturile;
2. **Aderentul**, care beneficiază de serviciile de finanțare prin factoring.

4. Factoring vs alte servicii

Pe piață există mai multe surse externe de finanțare.

Creditul de Circulație

Creditul revolving este o formă de finanțare care permite unei companii să acopere în mod constant costurile curente sau să își achite obligațiile față de furnizori. Principalul său avantaj este posibilitatea de a utiliza în mod repetat limita acordată, chiar și atunci când nu există fonduri disponibile în cont. Orice încasare în cont stinge automat soldul negativ.

Banca percepe un comision pentru disponibilitatea de a acorda creditul și aplică dobândă doar asupra sumei utilizate. Pentru a obține un astfel de credit, compania trebuie să demonstreze o capacitate de creditare adecvată, stabilitate financiară și un volum suficient de tranzacții, iar valoarea limitei este determinată pe baza evaluării riscului efectuată de bancă.

Leasingul

Este o bună formă de finanțare a mijloacelor fixe – leasingul este mai ușor de accesat decât creditul. Dezavantajul acestui sistem este că trebuie să plățiți nu numai ratele lunare, ci și asigurarea obligatorie, iar în plus, vă leagă de o lungă perioadă de timp de leasing.

În plus, echipamentul pe care îl utilizați rămâne proprietatea furnizorului de leasing, ceea ce poate implica obligații suplimentare.

Scontul

Este o formă de reducere a prețului în schimbul plății facturii înainte de termenul de plată stabilit. Reducerea procentuală a prețului este convenită între părți și cel mai adesea este de 5% din valoarea facturii brute. Din păcate, nu fiecare transportator poate beneficia de scont. Din ce în ce mai puține firme de expediție oferă această opțiune, iar dacă este disponibilă, este posibil să fie oferită doar după mai multe tranzacții pozitive.

eSconto-ul

eSkonto este un serviciu de finanțare a facturilor înainte de termenul lor de plată, în condiții preferențiale. Este disponibil transportatorilor care colaborează cu case de expediții care au încheiat un contract de parteneriat cu Transcash. Noi plătim facturile transportatorilor, iar cu casa de expediții ne decontăm la termenul de plată stabilit.



Comisionul pentru finanțarea facturii poate fi mai mic pentru transportator decât în oferta standard Transcash!

5. Cerințe formale și procedură – credit vs. factoring

Viteza contează atunci când o companie are nevoie de bani. Pentru a obține un credit, întreprinderea trebuie să treacă printr-o evaluare detaliată a capacității sale de creditare. Banca verifică, printre altele, istoricul de credit, rezultatele financiare, nivelul de îndatorare, stabilitatea veniturilor și garanțiile deținute. Băncile iau adesea în considerare și industria în care activează compania, precum și riscul asociat activităților sale. Luarea unei decizii poate dura chiar și câteva săptămâni sau mai mult. În cazul factoringului, cerințele formale și de calificare sunt reduse la minimum. Compania de factoring poate închide dosarul și finanța factura chiar și în câteva minute. Pentru multe companii care au nevoie rapidă de lichidități pentru acoperirea cheltuielilor zilnice, factoringul reprezintă o soluție avantajoasă și ușor accesibilă.

Este mai ușor să obții factoring decât un credit!

6. Factoring sau credit pentru firmele de transport: ce să alegeți?

Alegerea între factoring și credit pentru companiile de transport depinde de specificul nevoilor financiare ale companiei. Factoringul este o soluție rapidă și flexibilă, care permite obținerea banilor fără a trece prin proceduri bancare complicate. Pe de altă parte, creditul oferă sume mai mari de finanțare, dar implică un proces decizional mai lung și cerințe stricte privind capacitatea de creditare. Pentru companiile de transport care au nevoie de acces rapid la bani, factoringul poate fi o opțiune mai practică, în timp ce creditul poate servi mai bine pentru investiții pe termen lung.



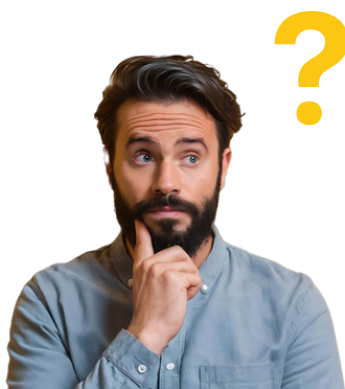
Știați că...

Originile factoringului datează din cele mai vechi timpuri. Intermediarii specializați se ocupau de gestionarea creanțelor și de finanțarea comerțului.

Forma modernă de factoring a fost dezvoltată în Statele Unite în a doua jumătate a secolului al XIX-lea. Factorului i s-a atribuit un nou rol – din intermediar, el a devenit finanțatorul producătorilor și furnizorilor de bunuri comercializate.

În Canada, factoringul a apărut în anii 1930; a ajuns în Europa de Vest abia în anii 1960.

7. Cine beneficiază de factoring?



Factoringul poate fi folosit de orice companie care emite facturi cu termene de plată mari. În multe industrii, se obișnuiește ca plata pentru servicii prestate să se facă în termen de 30, 60 sau chiar 90 de zile.

Factoringul este cel mai des utilizat de către întreprinderile din domeniile producției și distribuției. Menținerea lichidității financiare în cazul lor este crucială pentru supraviețuire sau dezvoltare. Factoringul le permite să-și mențină poziția stabilă pe piață și avantajul competitiv

La Transcash, orice firmă din industria transportului înregistrată în România și care activează pe piață de cel puțin 12 luni poate beneficia de serviciile de finanțare prin Factoring.

8. Ce este limita clientului?

Aceasta este limita de finanțare pe care o primiți de la Transcash. După ce această sumă este epuizată, facturile pe care le raportați sunt respinse. Puteți beneficia din nou de finanțare numai atunci când unul dintre clienții dvs. achită plățile anterioare, iar suma plătită acoperă valoarea noii facturi raportate.

Atenție! Poți solicita creșterea limitei, atâta timp cât îndeplinești anumite condiții, cum ar fi lipsa datoriilor sau garanții suplimentare.

9. Ce reprezintă limita partenerului?

Aceasta este o limită care a fost acordată pentru finanțarea facturilor emise către compania XYZ de către toți clienții care utilizează factoringul în Transcash. Valoarea limitei este stabilită pe baza analizei riscului partenerului și poate fi crescută atunci când partenerul utilizează serviciul de finanțare în cadrul eSkonto.

10. Tipuri de factoring

Disponibil pentru companiile din România și Polonia

Dacă doriți să folosiți factoringul din când în când și să finanțați doar anumite facturi, căutați oferte de factoring cu caracter singular, cum ar fi micro factoringul de la Transcash. Dacă aveți clienți obișnuiți cărora doriți să le emiteți facturi cu termene de plată lungi, ar trebui să vă uitați la produse precum factoringul simplu care vă permite să finanțați o singură factură. Este disponibil pentru orice companie TSL înregistrată în România care este prezentă pe piață de minimum 12 luni. Acest tip de factoring este o modalitate excelentă de a testa un serviciu sau de a asigura o relație cu un nou contractor. Pentru companiile din Polonia este disponibil factoring global sau linie de factoring. La Transcash un astfel de serviciu este factoringul complet. Este posibil să întâlniți denumiri diferite folosite de diverși furnizori de servicii.

Intern și extern

În funcție de originea plătitorului, adică a companiei pe care o facturați, factoringul se împarte în factoring intern și factoring extern sau de export. Factoringul intern se referă la finanțarea facturilor emise entităților din România, în timp ce factoringul extern pentru entități din alte țări. La Transcash finanțăm atât facturile românești, cât și cele străine.

Factorizare completă și parțială

De asemenea, este posibil să întâlniți tipuri de factoring, cum ar fi integral (fără regres) și incomplet (cu regres). Această categorie se referă la asumarea riscului de insolvabilitate a plătitorului de facturi. Să începem cu ceea ce înseamnă regresul. Spunem că, în cazul în care plătitorul nu-și îndeplinește obligația, factorul are un drept de regres. Aceasta înseamnă că, dacă societatea de factoring v-a finanțat factura și plătitorul dvs. nu a plătit-o până la data scadentă, societatea de factoring se întoarce la dumneavoastră cu o cerere (regres) pentru rambursarea finanțării. Pe de altă parte, în cazul factoringului complet (fără regres), factorul își asumă riscul de insolvență a contrapărții dumneavoastră.

Deschis și tăcut/ascuns

Există, de asemenea, o distincție între factoringul deschis și cel ascuns. Factoringul deschis este tipul de serviciu în care plătitorul este informat că factura a fost finanțată prin factoring, primește o notificare de cesiune a creanțelor și știe de la început că factura trebuie plătită societății de factoring. În cazul factoringului ascuns sau tăcut, plătitorul nu este informat că a fost utilizat un serviciu de factoring. La Transcash, echivalentul factoringului tăcut/ascuns este un împrumut, prin care noi vă împrumutăm valoarea facturii, iar după data scadentă a acesteia, ne rambursăm chiar dumneavoastră împrumutul acordat. În cazul acestui serviciu, contractantul dvs. nu va ști că folosiți factoringul. Un împrumut este, de asemenea, o soluție în situațiile în care contractantul aplică o interdicție privind cesiunea de creanțe, deoarece cu această formă de finanțare nu se face o cesiune. Un împrumut este, de asemenea, o soluție bună pentru finanțarea contractanților străini.

Deși există mai multe tipuri de factoring, un singur serviciu combină, de obicei, mai multe dintre ele. De exemplu, micro factoringul de la Transcash poate fi unic și național, pentru facturile emise către România, în același timp, poate fi utilizat și internațional pentru facturile emise către Polonia sau alternativa împrumutului prin care se pot finanța facturi de transport emise către diferite țări din Europa. În plus, deși este un tip de factoring cu regres, înainte de a atribui regresul clientului, desfășurăm activități de monitorizare și colectare a banilor de la contractantul clientului nostru, pe cheltuiala noastră.

Tratăm revenirea la client cu o cerere de rambursare a finanțării acordate ca pe o ultimă soluție, ceea ce diferențiază semnificativ serviciul nostru de factoring tipic cu regres.

În funcție de modul în care funcționează afacerea dvs., puteți alege soluția optimă care vă avantajează. Fiecare dintre produse este conceput pentru a îmbunătăți fluxul de numerar, iar în fiecare dintre aceste soluții vă primim banii mai repede decât prevede acordul contractual cu contractantul dvs. Puteți în mod liber să vă controlați veniturile și să vă planificați cheltuielile în consecință.

11. Cât costă factoringul?

Costurile depind de compania care oferă finanțarea facturilor. Fiecare factor precizează în oferta sa diferitele comisioane pe care trebuie să le plătească transportatorul. Costul final al factoringului este influențat de mai multe elemente, printre care comisionul și costurile fixe, cum ar fi abonamentul lunar, taxa de administrare sau taxa de menținere a limitei de factoring. Nu toate societățile de factoring percep aceleași comisioane și nu toate apar întotdeauna pe lista de prețuri. Nu toate societățile de factoring plătesc 100 % din valoarea brută a facturii finanțate – contul poate fi creditat cu o sumă mai mică diferența fiind reținută pentru comisionul societății de factoring sau alte taxe.

Așadar, merită să intrați în detaliile ofertei, astfel încât să fiți conștienți de cât plătiți, pentru ce plătiți și ce formă va lua plata. În plus, asigurați-vă că ați aflat ce va face compania de factoring în cazul în care contractantul dvs. nu plătește la timp și dacă există costuri suplimentare pentru aceste acțiuni.



La Transcash vei plăti doar comisionul pentru finanțarea facturilor!

12. Documente necesare în procesul de finanțare prin factoring

Factoringul pentru industria transporturilor la Transcash înseamnă un minim de formalități. Documentele pe care le solicităm sunt:



Factura de transport



Nota de expediție internațională (CMR)



Comanda de transport

Documentele de transport confirmă executarea corectă a serviciului, motiv pentru care sunt la fel de importante ca și factura în sine. Cu un set complet de documente, putem verifica dacă în comanda de transport nu există interdicții de cesiune și dacă pe factura emisă este specificată data corectă de plată.

13. În ce valute pot fi finanțate facturile?

La Transcash, ca parte a micro-factoringului, finanțăm facturile în RON, PLN și EUR.

Facturile naționale vor fi plătite în RON în contul bancar pe care clientul ni l-a oferit pentru tranzacțiile în RON, iar facturile internaționale vor fi plătite în EUR în contul bancar primit pentru tranzacțiile în EUR.

14. Cesiunea de creanțe

Cesiunea de creanțe este necesară pentru a beneficia de serviciul de factoring și constă în transferul drepturilor creditorului către o altă societate. În acest scop, se încheie un contract în care una dintre părți este cedentul (societatea care transferă creanța), iar cealaltă este cesionarul (societatea care dobândește creanța). Odată ce contractul de cesiune de creanță a fost semnat, plata pentru serviciul prestat este datorată cesionarului care a achiziționat creanța.

15. Este informat contractantul cu privire la cesiune?

Din punct de vedere formal, creditorul nu trebuie să informeze debitorul (contractantul) cu privire la cesiune și nici nu trebuie să solicite acestuia consimțământul său pentru încheierea acordului de cesiune, întrucât contractantul nu este parte la contractul care urmează să fie încheiat. Contractantul este, desigur, informat că proprietarul facturii s-a schimbat, dar după ce acesta a fost schimbat, mai exact după ce contractul a fost semnat. Acest lucru este denumit atunci factoring deschis, care este cel mai frecvent. Cu toate acestea, în cazul în care contrapartea a inclus în contract/comanda cu societatea o clauză care prevede că este necesar să ia consimțământul pentru executarea cesiunii, această obligație trebuie respectată și obținută în mod oficial. În caz contrar, executarea cesiunii de creanțe nu este valabilă.

16. Căutarea unui factor potrivit

Factoringul este o modalitate sigură de a obține bani, cu condiția alegerii corecte a unui factor. În caz contrar, vă puteți confrunta nu numai cu costuri ridicate, ci și cu deteriorarea relației cu contractantul și cu instabilitatea financiară.



La ce să acordați atenție atunci când alegeți un factor?

1. **De cât timp** firma de factoring deservește industria dvs?
2. **Care sunt termenii, ratele sau costurile** pentru factoring?
3. **Colaborează** firma de factoring cu o **companie de asigurări**?

Chiar dacă la prima vedere condițiile par avantajoase, comparați-le cu alte oferte pentru a fi siguri că alegeți într-adevăr cea mai bună soluție pentru afacerea dvs.

17. Mituri despre factoring

Factoringul este scump Deloc adevărat! De fapt, factoringul este una dintre cele mai accesibile forme de finanțare. La Transcash, nu plătiți abonamente, taxe de colectare, de acordare sau de menținere a limitei. Percepem doar un comision pentru fiecare factură finanțată.

Factoringul este un serviciu destinat doar companiilor mari! Factoringul este disponibil pentru toate companiile care emit facturi cu termene mari de plată. Serviciul poate fi utilizat de companii mari, mijlocii și mici, precum și de persoanele care desfășoară activități de afaceri în regim de persoană fizică autorizată.

Factoringul afectează negativ imaginea companiei tale Dimpotrivă! Dacă utilizați factoringul, contractantul dvs nu trebuie să se grăbească să plătească pentru serviciile dvs. Compania dvs devine mai competitivă pe piață, deoarece poate oferi termene de plată amânate. Factoringul îmbunătățește lichiditatea financiară a companiei dvs. Prin intermediul lui, va puteți regla creanțele la timp sau înainte de termen, ceea ce va conferă o poziție de negociere mai puternică în relația cu furnizorii.

Factoringul este o colectare de datorii Factoringul este adesea confundat sau comparat cu un serviciu de colectare a creanțelor. Deși facturile se află în centrul ambelor servicii, acestea sunt complet diferite. Veți beneficia de factoring atunci când factura dvs. se află încă în perioada de dinaintea datei scadente. În schimb, atunci când data scadenței a fost depășită, vorbim de o factură scadentă care poate fi trimisă pentru recuperare. Având în vedere oferta noastră, în cazul factoringului, solicităm ca până la data scadentă a facturii să nu mai fie mai puțin de trei zile. În timp ce noi acceptăm facturi pentru colectare încă din prima zi după data scadenței.

Factoringul este pentru companiile cu o situație financiară precară Factoringul este un serviciu pentru companiile a căror lichiditate nu este problematică. Acesta vă ajută să vă dezvoltați activ afacerea și să atrageți noi contractori. Factoringul vă face mai competitiv, deoarece puteți garanta partenerilor dvs. termene de plată mari.

Rezumat

Investiți în sănătatea financiară a afacerii dvs. și optați pentru factoring.

Dieta, exercițiile fizice și obiceiurile sănătoase vă mențin în formă. Dacă doriți să vă mențineți compania în formă, merită să implementați finanțarea facturilor, care va avea un impact asupra finanțelor companiei dvs. – la fel cum exercițiile fizice regulate au un impact asupra sănătății dvs.

Alegând finanțarea facturilor, beneficiați de:



flux constant și rapid de numerar – factoringul reduce timpul de așteptare pentru bani dintr-o factură emisă, chiar și la câteva zile;



finanțare suplimentară fără a fi necesară obținerea unui credit bancar;



limitarea costurilor de finanțare cauzate de creșterea ratelor dobânzilor;



ajutor în dezvoltarea afacerii și atragerea de noi clienți;



reducerea costurilor, cum ar fi cele legate de colectarea creanțelor sau asigurarea plăților;



disciplinarea clienților care întârzie cu plățile, ceea ce va reduce numărul de plăți întârziate;



îmbunătățirea lichidității financiare a companiei prin gestionarea activă a creanțelor.

Dacă încă nu sunteți sigur că factoringul este potrivit pentru afacerea dvs, încercați-l finanțând o singură factură. Acesta este cel mai bun mod de a verifica eficiența serviciului înainte de a decide folosirea acestuia în mod usual în compania dvs.



Despre Transcash

De 17 ani, ne dedicăm securității financiare a firmelor de transport din Polonia și Europa.

**+20,000
de clienți**

**+2
miliarde de zloți plătiți**

**4,7
Evaluare Google**

**Investiți în
dezvoltarea afacerii dvs!**



Telefon:
+40 317 112 002

E-mail:
office_ro@transcash.eu

Ore de lucru:
Luni-vineri: 8.00-17.00

